

牢记嘱托 感恩奋进 坚决打好打赢决胜之年决胜之战

大国外交的新春之约

>> 详见四版 >>

郝鹏在中央新闻单位驻辽机构和省直新闻单位调研时强调 讲好辽宁故事 传播辽宁声音 展示辽宁形象 为奋力谱写中国式现代化辽宁篇章营造良好舆论氛围

本报讯(辽宁日报记者 方亮 王奇)2月12日,省委书记、省人大常委会主任郝鹏到中央新闻单位驻辽机构和省直新闻单位调研,看望慰问一线新闻工作者。他强调,要深入学习贯彻习近平总书记重要重要讲话和重要指示精神,打好宣传报道主动仗,着力讲好辽宁故事、传播

辽宁声音、展示辽宁形象,为奋力谱写中国式现代化辽宁篇章营造良好舆论氛围。

在人民日报社辽宁分社,郝鹏听取对辽宁宣传报道情况介绍,详细了解人民网辽宁频道开展网上宣传情况,对人民日报全方位、多角度、立体式报道辽宁振兴发展的生动实践,通

过领导留言板推动解决一批民生实事表示赞许。在新华社辽宁分社,郝鹏仔细观看分社记者在辽沈大地深入调研走访路线图,在指挥平台了解重点报道推进情况,对新华社从不同角度反映辽宁之为、辽宁之变,持续提升辽宁发展热度,围绕社会热点问题提出意见建议给予称赞。(下转三版)

张殿成会见中国联通阜新市分公司总经理栾江一行

本报讯(记者 韩春雨 明月 张帅)2月11日,县委书记张殿成会见中国联通阜新市分公司总经理栾江一行,双方就推进数字县域发展进行了深入交流。

会见中,张殿成对栾江一行的到来表示欢迎,并认真听取了企业基本情况以及医共体、民营加油站综合数据监管云平台、智慧教育、智慧农业、智慧园区、智算中心项目的介绍。

张殿成指出,当前,全县上下正在深入学习贯彻习近平总书记在辽宁考察时的重要讲话和重要指示精神,抢抓大数据发展时代机遇,加快推进数字县域高质量发展,培育县域经济发展新动能。作为数字化服务企业,中国联通阜新市分公司理念先进、技术领先、实力雄厚,与我县有着良好的合作基础和广阔的合作空间,希望企业发挥自身优势,多维助力数字乡村、现代化农业等领域建设,不断推动双方合作迈向更高层次,结出更多硕果。他强调,要加强对接推进,成立专班,用心研究合作,精心包装项目,积极争取上级支持,不断优化营商环境,提供优质服务,为企业

发展和项目建设搭建更好的平台,实现合作共赢。栾江感谢阜新蒙古族自治县长期以来对企业发展的支持与帮助。他表示,一直以来,阜新联通传承百年通信大业,怀揣助政、强企、报国、为民之心,坚持党建引领,牢记央企使命,深耕网信事业。下一步,阜新联通将继续发挥专业优势,全力以赴为县域经济高质量发展贡献力量。县领导张礼、伊浩、杨阳,县政府办、阜新氟产业开发区管委会、县直相关单位负责同志参加会见。

牢记嘱托显担当 决胜之年夺全胜

源磷矿业:实干开新局 奋战“开门红”

本报讯(记者 谢红静 张彪)开年以来,源磷矿业有限公司坚持一盘棋思想,聚焦工作重点,攻坚克难,加压奋进,紧密围绕矿井安全生产经营管理工作,以起步就是冲刺的姿态,奋力夺取首季“开门红”。

源磷矿区总面积为0.8146平方公里,拥有3座独立采矿权主体矿山,现有固定资产2.4亿元,职工270余人。公司主导产品为磷精粉和铁精粉,是一家集采矿、选矿、运输、销售为一体的综合性中型非煤矿山企业,年可处理钛磁铁磷灰石约130万吨,年可生产磷精粉13.5万吨、生产铁精粉11万吨。

2022年8月,该公司按照建设绿色矿山的要求,新建选厂破碎系统、尾矿干排系统,以开采方式科学化、资源利用高效化、企业管理规范化、生产工艺环保化、矿山环境生态化为根本遵循,将绿色矿山理念贯穿于矿山资源开发利用全过程,实现经济效益、生态效益和社会效益相统一,打造山清水秀、环境优美的绿色源磷矿业。2023年,该公司获评省级绿色矿山企业称号。



该公司始终坚持“高起点设计、高标准建设、高质量验收”的原则。结合安全教育培训机制,将安全培训搬到会议上和作业现场,持续夯实安全基础。秉承信誉第一、用户至上的宗旨,与用户间建立了长期良好的合作关系,产品主要销往山东、内蒙古、辽宁、河北等地。2024年,实现产值1.674亿元,上缴税金703万元,同比增长12.3%。

如今,源磷矿业有限公司正以饱满

的工作热情和昂扬的奋进姿态投入各项中心工作中。该公司副总经理杜井秀介绍,为抢抓市场机遇,公司春节期间不停工、不停产,加足马力生产。他说,一直以来,县委、县政府给予公司很多帮扶政策,为企业排忧解难。2025年,我们一定会乘势而上,计划完成营业收入2.2亿元,工业总产值计划超过2亿元,税收力争实现3000万元,为一季度开门红和决胜之年决胜之战贡献一份力量。

(下转三版)



让吕家店村变成“撒满珍珠”的地方 ——村党总支书记带领村民走上特色农业发展之路

“吕家店村地处北纬42°黄金农业带,干燥少雨,光照足,昼夜温差大,种红薯得天独厚。”1月13日,阜新市阜新蒙古族自治县伊吗图镇吕家店村党总支书记胡波告诉记者,“选择种红薯是因为我家提前试种,技术效益过关,才在合作社推广的。”

伊吗图镇过去曾是煤炭主产区,村里之前日子过得充裕。可随着资源的枯竭,吕家店村民又过上了靠天吃饭的日子。胡波上任之初,村集体几乎是零资产。

如何找到适合吕家店村的发展之路,胡波心里也没有底。“我们村‘两委’成员坐在一起开了一周的会,最后决定成立合作社。”胡波清楚地记得和老党总支书记的对话:“你自己想从合作社挣多少钱?”“我就没想过自己挣钱。”“那就成了!可以干。”

2021年,吕家店村成立农丰土地流转专业合作社,流转土地630亩。当时,合作社需100万元启动资金,村“两委”成员发动大家入股。胡波自家有农场,妻子石桂娟对他说:“咱多掏点吧,拿10万元。”但接下来的情况却出乎意料,返乡大学生孙雷要入股30万元,其他亲戚也想入股。这样下去,村民恐怕就占不了多少股份,咋办?村“两委”做了规定:每户入股5000元起,5万元封顶。“这样才能把更多的村民带入合作社。”最终30多名村民加入了合作社,也改变了以种植玉米为主的产业结构,当年村里种植400多亩特色红薯,形成了红薯培育、种植、收购、加工、销售于一体的全产业链式发展模式。这种红薯口感绵软香甜,在市场上颇受好评。

“多亏胡书记把自家的钱拿出来,合作社才渡过难关。”村会计方媛对当时资金紧张状况记忆深刻:100人在地里起红薯,一天得1万多元,最高时达3万元,一共得30多万元。“起红薯前四五天,我找到胡书记,胡书记二话没说回家就卖了十几头牛,四五天后就把30万元给了我。”2021年起红薯时又赶上连雨天,村集体起了30万斤红薯,却没库房放。胡波把自己家红薯全卖了,把库房腾出来放村集体的红薯。就是他这样舍小家为大家,当年合作社挣了60多万元,分红49.78万元。

2022年,村里又流转土地1700亩,覆盖全村一半以上土地,土地入股284人,资金入股85人,筹集运营资金229万元。为了增加收益,胡波把农产品加工成商品再出售,将红薯做成了薯干,一斤薯干卖到15元;还把红薯做成了酒,村里酒库存着6万斤酒,仅红薯一项的收入明显提高。2022年村里分红141.2万元,壮大村集体经济15万元,同时解决本村及周边村民就业达1万人次,助农增收100余万元。村里土地流转金也从每亩200元涨到800元。

(下转三版)

