

牢记嘱托 感恩奋进
坚决打好打赢决胜之年决胜之战

习近平就研究吸收网民对“十五五”规划编制工作意见建议作出重要指示强调

广泛深入察民情听民声汇民智 不断实现人民对美好生活的向往

>> 详见三版 >>

省委召开省级老同志座谈会 通报上半年全省经济社会发展情况 听取老同志意见建议

郝鹏主持并讲话 王新伟通报有关情况 周波熊茂平出席

>> 详见三版 >>

我县召开散煤堆反弹整治暨开展2025年“净河行动”部署会议

本报讯(记者 王梦迪 宋彦春)
8月6日,县长白福良主持召开全县散煤堆反弹整治暨开展2025年“净河行动”部署会议,对两项重点工作进行再动员、再部署。

县委常委、副县长张礼,副县长王宏春分别就相关工作作出具体安排。

白福良强调,各乡镇、各部门要坚持结果导向,坚决遏制散煤堆反弹势头。要明确任务目标,压实主体责任,

严格自查自纠,做到立行立改。要聚焦重点、难点问题,集中力量联合执法,合力攻坚。要持续完善常态化监管机制,长抓不懈,久久为功,坚决守住动态清零底线,为提升城乡环境治理水平、巩固乡村振兴成果作出更大贡献。

白福良要求,全县上下要充分认清“净河行动”对改善河湖水质的重大意义。各乡镇要坚持问题导向,克服侥幸心理,全面落实“净河行动”有关

要求,加大河道巡查力度,及时发现、解决问题,切实守好属地“责任田”。各相关部门要做好工作指导,加强沟通对接,织密协同“防护网”,确保“净河行动”取得实实在在的成效。

白福良强调,各级领导干部要切实发挥主观能动性,齐心协力、攻坚克难,全力推动各项工作落地落实。

县直相关部门、各乡镇负责同志参加会议。

打好硬仗 交好答卷

夏为始的下半年是决战决胜三年行动的关键期,更是抢抓进度、追赶目标的黄金期。当此之时,阜新市全面振兴新突破三年行动领导小组工作推进会议召开,盘点上半年工作,研判当前形势,部署下半年特别是第三季度任务,为我们鸣响了“发令枪”,明确了“任务书”。全市上下要闻令而动,坚定信心、迎难而上、苦干实干,坚决打好打赢决胜之年决胜之战。

艰难方显勇毅,磨砺始得玉成。下半年,是我们实现三年行动决战决胜、推动“十四五”规划圆满收官的冲刺期,是最较劲的阶段,也是最考验定力和能力的时刻。我们要充分做好打苦仗、打硬仗的准备,保持定力,提振信心,全力打好大决战,扭转劣势、扩大优势、巩固胜势,在破解难题中推动振兴发展,坚决夺取三年行动全面胜利。

我们要打好思想解放硬仗。以有解思维求新求变,穿透问题表象找到瓶颈根源,解锁发展难题;以战略思维掌握先机,深入研究政策导向、发展趋势,找到关键变量和薄弱环节,打好提前量、赢得主动权;以系统

思维统筹全局,找准各项工作与中心任务的结合点,确保统筹推进、齐头并进。

我们要打好产业升级硬仗。统筹三次产业发展,推动工业稳中提质、推动农业延伸链条、推动服务业融合发展,以更大力度稳增长优结构,千方百计稳住经济运行。

我们要打好增量提升硬仗。吃透中央精神,紧盯国家可能出台的增量政策,提前谋划项目、做实前期工作,确保第一时间迅速落实;统筹当前长远,既要立足当前,推进在谈项目加快落地,引进一批建链强链延链补链项目,又要着眼长远,提前谋划一批前瞻性、牵动性、战略性重大项目。

我们要打好改革开放创新硬仗。以优化服务激发活力,当好入企服务“快递员”,重点落实好“三调度”机制,及时解决市场主体需求;以深化改革释放红利,重点推进园区、国资国企、产教融合、人力资源优化配置等改革任务,塑造新动能新优势;以扩大开放挖掘潜力,积极融入区域发展战略,引导高校及重点企业,主动对接沈阳现代化都市圈城市,推动

协同合作成果落地阜新;以创新驱动增添动力,加强创新平台、中试基地等建设,深化高校同企业的双向互动,让创新动力持续迸发。

我们要打好共享发展硬仗。解民忧增进幸福感,统筹抓好就业、养老、教育等民生事业,全面加强基础性、普惠性、兜底性民生建设;优环境增进获得感,把生态作为最普惠的民生福祉,持续巩固来之不易的生态建设成果,推进生态环境本质提升;守底线增进安全感,有效化解各类矛盾风险,为决战决胜创造和谐稳定环境。

我们要打好队伍建设硬仗,把作风建设作为贯穿全年的任务,推动各级干部在各项工作特别是“双十行动”中,当好雷厉风行的执行者、攻坚克难的行动派、善作善成的实干家。

凡做事,将成功之时,其困难最甚。这场“大决战”我们务必打赢,也只能打赢。让我们咬住目标、披荆斩棘,只争朝夕、承压奋进,通堵点、破难点、消痛点,一步一个脚印把美好蓝图变为实景,书写好决战决胜的时代答卷! (付新平)



数商兴农—— 为家乡特产插上“网络翅膀”

首批1000斤小米在抖音平台3天售罄,随后,红豆、红磨等农特产相继成为“网红单品”……位于阜新蒙古族自治县的辽宁椿申经贸实业有限公司以电商为羽翼,让阜新小米、杂粮等农特产乘风而翔,从田间地头“飞”向全国千家万户。

“关键是数商兴农,为家乡特产插上‘网络翅膀’。”辽宁椿申经贸实业有限公司负责人王继峰,向记者解读家乡优质农产品如何从滞销困境到网红爆款的秘诀,“电商成为破解‘卖货难’的密码。”依托电商,从三方面着手破局:一是建标准,从选品、包装到冷链运输,制定全流程品控体系,在阜新建成标准化种植、加工基地,带动物流、包装等配套产业发展;二是讲故事,通过短视频直播,将镜头对准田间耕作的农民、晨露浸润的大田,让消费者看见“一粒米的成长史”;三是聚合力,与当地政府联动推出“电商助农”补贴,以订单农业、保底收购模式与农户签约,既降成本又稳收益。

电商不仅助农,更能兴农。50岁的郭大姐就是当地“数商兴农”的首批受益者。以前,她靠种地和丈夫外出打工的收入供两个孩子读大学,经济负担大。学会直播后,她家月收入从2000元增长到五六千元。“以前拿手机只会打电话,现在我老厉害了,都能带着乡亲一起网上卖货啦!”郭大姐笑声爽朗。她的直播间里,一碗热气腾腾的小米粥常获上万点赞。

“联农助农”的核心,是让农民掌握电商技能。椿申实业启动“新农人培训计划”,推动形成“企业+村集体+农户”三方联建机制,免费开设直播带货课程,解决他们再就业难题,助力农户增收致富。现已培训36人,其中,农村留守妇女主播10人,计划未来陆续培养200名农民主播,实现农产品自产自销。截至目前,公司已带动200余户家庭增收,其中,返乡青年、留守妇女成为乡村电商主力军。

“一个人富不算富,带着年轻人一起富,才是党员的‘致富经’。”目前椿申实业团队平均年龄24岁,30岁以下的占比85%,其中,12名返乡大学生成为核心骨干,形成“党员带青年、青年带农户”的帮扶梯队。

未来,椿申实业的探索目光将超越单纯销售,而是在智慧农业领域深耕细作:智慧农业——引入无人机播种、物联网监测,让农田管理更精准;溯源体系——消费者扫码可追溯农产品“从种植到物流”全链条,吃得安心;品牌化运营——打造“辽字号”农产品品牌,提升附加值;产业升级——构建“实验基地+合作社+电商平台”三级体系,以“532”利益分配机制(农户50%、企业30%、村集体20%)带动多方共赢,形成“电商助农标准化手册”,打造可复制的乡村产业振兴样板。(阜新日报)

